

TEAM DI BUSINESS GLOBALE: ITALIA

Il Global Business Team di Baker Donelson offre un'ampia gamma di servizi transfrontalieri per i nostri clienti italiani che desiderino ampliare le proprie operazioni commerciali negli Stati Uniti. Il nostro team italiano include legali qualificati in grado di comprendere le specifiche sfide delle imprese italiane sul mercato statunitense, che si tratti di uffici vendite, stabilimenti di produzione o di un singolo progetto edilizio. Il nostro team comprende cittadini e legali italiani che operano in aziende sul territorio nazionale. Conosciamo bene l'impresa italiana, il clima politico e la cultura del Paese, come pure l'eterogeneità delle sue regioni e delle realtà industriali locali.

Per i nostri clienti italiani, dunque, il nostro team funge in primo luogo da partner negli Stati Uniti, fornendo assistenza in merito a questioni aziendali e giuridiche. Supportiamo i nostri clienti italiani in diverse aree legali, tra cui scambi e transazioni commerciali, investimenti diretti negli USA, attività aziendali, fusioni e acquisizioni, controversie, immobili, edilizia, lavoro e occupazione, proprietà intellettuale e politica pubblica federale. I nostri clienti operano in svariati settori: automotive, aviazione, settore aerospaziale, produzione avanzata di impianti e macchinari, materiali plastici, ceramica, beni di lusso, immobili, edilizia, risorse energetiche, ambito sanitario, dispositivi medicali, settore farmaceutico, scienze biologiche, servizi IT, franchising e distribuzione, per citarne solo alcuni. Rappresentiamo aziende di tutte le dimensioni, da singoli professionisti alla ricerca di opportunità di investimento all'estero, passando per le medie imprese, fino alle grandi multinazionali.

Riconoscere gli aspetti comuni e le differenze tra i mercati e fornire adeguate informazioni ai nostri clienti in merito, così da evitare quanto più possibile che incontrino difficoltà in un mercato nuovo o sconosciuto, sono i tratti distintivi del nostro approccio.

Creazione dell'entità aziendale – La fondazione

La creazione di una società sussidiaria di un'azienda estera negli Stati Uniti è una fase cruciale. Tale società pone infatti le basi del futuro dell'impresa e dovrà pertanto allinearsi con la struttura della casa madre. I legali di Baker Donelson forniscono assistenza e operano in stretta sinergia con i loro partner italiani per ciò che concerne la strategia di business e la pianificazione. Provvedono inoltre a creare il team di gestione e formare l'entità aziendale più appropriata. Il consiglio di amministrazione, i comitati consiliari e il comitato di gestione esecutiva, tanto delle aziende pubbliche, quanto di quelle private, si trovano a navigare in un mare magnum di leggi e disposizioni in materia di corporate governance, estremamente complesse e in continua evoluzione. I legali di Baker Donelson forniscono dunque un'assistenza pratica e aggiornata sulle best practice di settore, per consentire ai propri clienti di operare efficacemente e al contempo rispettare un numero sempre crescente di disposizioni, negli USA, in Italia o ovunque in Europa.

Fiscalità – La storia di due mondi

Strettamente legata alla scelta della forma di entità aziendale migliore per una sussidiaria americana di un'azienda italiana è la questione degli effetti fiscali sul territorio, derivanti da vari investimenti esteri e operazioni commerciali. Da tempo, ci occupiamo di riconoscere e implementare gli approcci più appropriati ed efficaci nel campo. Collaboriamo strettamente con i fiscalisti italiani per garantire che ogni strategia sia negli USA, sia in Italia, non comporti per i nostri clienti effetti fiscali indesiderati. La nostra divisione, esperta di fiscalità statale e locale, vanta anni di esperienza nei servizi di consulenza alle aziende italiane che decidano di entrare sul mercato americano, supportandole nella realizzazione di una

presenza operativa efficace. Offriamo supporto a imprese di tutti i settori industriali, in particolare ceramica, chimica, edilizia, automotive, aviazione, aerospaziale e distribuzione.

Sviluppo economico e investimento diretto italiano – Comporre il quadro

Le aziende italiane che desiderino entrare e consolidare la propria presenza sul mercato americano affrontano le medesime problematiche delle imprese locali: trovare la località giusta, acquisire la proprietà, finanziare la struttura, ottenere i permessi e le licenze necessarie a fini edilizi e operativi, gestire tutte le questioni legate all'area prescelta e tanto altro. I legali della divisione immobiliare e finanziaria di Baker Donelson garantiscono vasta esperienza e approfondita assistenza giuridica in un ampio spettro di transazioni immobiliari o di sviluppo economico. Operiamo regolarmente in qualità di intermediari tra le aziende italiane e gli uffici nazionali di sviluppo economico. Abbiamo inoltre ospitato funzionari di governo in occasione di eventi organizzati presso il nostro studio in Italia.

Il gruppo multidisciplinare di sviluppo economico di Baker Donelson comprende legali esperti nel settore immobiliare, come pure negli ambiti di fiscalità, politica nazionale ed edilizia, assieme ad altri team di consulenza, in grado di fornire alle aziende italiane assistenza strategica sul campo, sulla base di rapporti duraturi e dell'ampia esperienza maturata con amministrazioni pubbliche nazionali e locali, gruppi di sviluppo economico e comunitario, camere di commercio, comitati di sviluppo industriale e fornitori di servizi. Manteniamo legami solidi con agenzie di sviluppo industriale e dipartimenti di sviluppo economico e comunitario, agenzie delle entrate, dei trasporti e di tutela ambientale, al fine di garantire ai nostri clienti importanti incentivi economici, tra cui accordi di Payment in Lieu of Tax (PILOT), accordi finanziari di incremento fiscale (TIF) e accordi di tax-sharing.

Immigrazione – Portare negli USA manager e lavoratori italiani

Le leggi sull'immigrazione negli Stati Uniti sono complesse e in continua trasformazione. Tali leggi richiedono perciò approfondite conoscenze, ampia esperienza e abilità di gestione, per fare in modo che i nostri clienti siano sempre perfettamente a conoscenza delle disposizioni e dei relativi emendamenti e rispettino gli obblighi giuridici previsti. I legali specializzati in immigrazione di Baker Donelson, sotto la guida di Robert Divine, già consigliere capo e direttore operativo del servizio di cittadinanza e immigrazione degli Stati Uniti (USCIS, U.S. Citizenship & Immigration Services), conoscono sin nei minimi dettagli le regole e le procedure più complesse necessarie a coordinare il trasferimento del personale aziendale. Forniamo supporto ai nostri clienti italiani in merito a tutti gli status di immigrazione per ragioni professionali, inclusi i visti, temporanei o permanenti, per personale altamente specializzato ("specialty occupations" H-1B), per trasferimenti societari (L-1), per investimenti (E-1/E-2/EB-5), visti di deroga della certificazione per interesse pubblico nazionale (EB-2) e visti di lavoro temporaneo per professionisti di straordinaria abilità (O-1, EB-1). Garantiamo un approccio completo ed efficace in materia di immigrazione, seguendo i clienti durante l'intero processo, che si tratti di investitori stranieri, dirigenti, manager, professionisti o altre categorie di lavoratori, come pure i loro familiari. Sviluppiamo soluzioni amministrative per casi complessi, elaboriamo strategie per fornire risposte convincenti a tutte le richieste finalizzate all'acquisizione di prove e ad altre notifiche dell'USCIS. In caso di sentenze avverse, siamo pronti a ricorrere in appello o a fare vertenza, per consentire alle aziende italiane di disporre dei dirigenti e della forza lavoro necessaria a condurre le proprie operazioni commerciali negli USA.

Lavoro e impiego – Capire le leggi USA e la cultura dell'impiego americana

Tra le risorse umane, noi siamo LA risorsa per eccellenza. Assistiamo i nostri clienti italiani di tutti i settori industriali e commerciali e conosciamo approfonditamente il loro operato e la loro posizione sul mercato. La nostra familiarità con i sistemi italiani ed europei è essenziale per chiarire sin da subito ai nostri clienti le differenze più significative rispetto al sistema americano, tutelandoli così da eventuali passi falsi o scelte potenzialmente pericolose. Forniamo assistenza e supporto strategico per gestire i rapporti dell'azienda con i suoi dipendenti, come pure per tutte le leggi e le disposizioni in materia di impiego. La nostra esperienza e le nostre solide relazioni ci consentono di sviluppare soluzioni pratiche e

mirate. Supportiamo la dirigenza nei rapporti con i sindacati, in particolare in fase elettorale, e forniamo assistenza nelle trattative sui contratti collettivi. I nostri legali esperti in salute e sicurezza offrono inoltre adeguato controllo regolamentare, verifica della conformità, programmi di formazione e protocolli di auditing interno, garantendo altresì adeguata rappresentanza di fronte agli enti regolatori federali e statali in materia di salute e sicurezza sul lavoro.

Fusioni e acquisizioni – Unire le forze

Gestire fusioni e acquisizioni complesse richiede uno sforzo armonizzato tra le varie aree operative, così da identificare gli attori chiave e pianificare strategie efficaci. Il team di Baker Donelson specializzato in fusioni e acquisizioni dispone dell'esperienza necessaria a guidare gli investitori nella gestione di problematiche in materia di investimenti diretti, ristrutturazione finanziaria, remunerazione dei dirigenti, immobili, proprietà intellettuale e molto altro. I legali della divisione fusioni e acquisizioni di Baker Donelson operano in modo strategico sia con aziende navigate sia con aziende alla prima esperienza nel campo. Puntiamo sempre a consolidare la collaborazione con i nostri clienti, a comprenderne gli obiettivi aziendali e a dare il nostro contributo per raggiungerli attraverso transazioni in grado di creare o cogliere il reale valore di un'azienda. Abbiamo assistito clienti degli ambiti più svariati e in ogni transazione portiamo la conoscenza tecnica e settoriale acquisita nel tempo. Lavoriamo inoltre con grande energia per comprendere la posizione dei nostri clienti nel rispettivo settore di riferimento, come pure la pressione della concorrenza. Di conseguenza, sappiamo sempre quale sia la transazione più giusta per i nostri clienti.

Accordi di distribuzione/di agenzia – Raggiungere i vostri obiettivi

Per le aziende italiane che desiderino fare affari negli Stati Uniti sviluppando una partnership con un'azienda americana, è fondamentale disporre della tipologia di accordo più appropriata in grado di tutelare l'interesse di entrambe le parti, supportare il raggiungimento degli obiettivi di ciascuna entità aziendale e assicurare la piena conformità alle disposizioni locali, nazionali e internazionali. I legali di Baker Donelson dispongono della conoscenza e dell'esperienza necessarie a fornire tale supporto.

Joint venture e alleanze strategiche – Partnership sostenibili

Per entrare nel mercato americano, è necessario a volte che due o più entità aziendali separate uniscano le proprie forze finanziarie e operative. I legali di Baker Donelson specializzati in diritto societario sono perfettamente in grado di gestire e risolvere le problematiche in materia, spesso ampie e complesse, così da garantire il successo di una joint venture di questo tipo. Le sfide più comuni riguardano requisiti legislativi, tra cui informative e antitrust, licenze, proprietà intellettuale e impatto sulla joint venture di questioni fiscali, sia negli USA, sia in Italia.

Contratti – Aspettative chiare

I contratti sono il fondamento di qualsiasi operazione commerciale e spaziano dagli accordi più semplici fino agli strumenti più complessi. I contratti sono necessari a tutti i livelli commerciali di un'azienda italiana che operi negli Stati Uniti, sia all'interno, sia all'esterno, come pure tra aziende, tra azienda e clienti e tra azienda e governo, in modo da fissare aspettative chiare e da soddisfarle adeguatamente. I legali di Baker Donelson dispongono dell'esperienza e della conoscenza necessarie per stilare contratti che non solo rispondano a tutti i requisiti della legislazione statunitense, ma tengano in considerazione anche i rapporti contrattuali italiani, così da garantire una fluida interazione tra le operazioni italiane e americane.

Commercio e conformità – Conoscere le regole

Disponiamo di ampia esperienza in materia di regolamenti americani per investimenti commerciali nazionali e internazionali. Tra questi, i requisiti di rendicontazione per gli investimenti esteri, il partenariato doganale-commerciale contro il terrorismo (CTPAT), la commissione per gli investimenti stranieri negli Stati Uniti (CFIUS) e le linee guida di ordinaria diligenza (reasonable care) dell'agenzia

doganale e della protezione di frontiera (CBP). Il nostro approccio punta a fornire ai clienti la conoscenza, la formazione e i meccanismi di conformità interna per ridurre al minimo rischi e potenziali violazioni, prima ancora che queste si verifichino.

Responsabilità di prodotto – Ridurre al minimo i rischi

Il nostro team di legali esperti in responsabilità di prodotto dispone di tutti gli strumenti per ridurre al minimo i rischi, in caso di vizio di prodotto o di servizio fornito da un'azienda italiana e, ove necessario, difendere i produttori da danni di massa, controversie complesse e singoli casi che riguardino virtualmente qualsiasi tipo di prodotto. Il nostro team dispone dell'esperienza necessaria a gestire le specificità dei settori industriali, in modo da sviluppare politiche adeguate in materia di responsabilità di prodotto, evitando così l'insorgere di possibili crisi.

Politica pubblica federale – Operare su entrambi i fronti

In un ambiente imprenditoriale di grande concorrenza, le aziende italiane con accesso a importanti servizi di consulenza detengono un significativo vantaggio competitivo. Restare aggiornati sugli ultimi sviluppi legislativi e normativi, sapere come recapitare i propri messaggi ai decision-maker governativi e sviluppare chiare strategie per influire sulla politica pubblica sono infatti le chiavi per dischiudere nuove opportunità e ottenere successo per la vostra azienda. Il team di Baker Donelson specializzato in politica pubblica è in grado di fornire ai clienti italiani assistenza strategica a lungo termine, come pure rappresentanza giornaliera, contribuendo altresì a tutelare i loro interessi nel quadro dei processi decisionali in materia di politica federale. Il gruppo è stato fondato da Howard Baker, già leader di maggioranza al Senato americano, Capo di Gabinetto del Presidente degli Stati Uniti ed ex ambasciatore del Giappone. Il nostro comitato consultivo sulla politica pubblica, denominato Daschle Group e guidato da Tom Daschle, anche lui ex leader di maggioranza al Senato, fornisce supporto strategico, nonché servizi di intelligence politica, patrocinio e media consulting. Il nostro team esperto in politica federale si compone di professionisti che hanno operato su entrambi i fronti politici, tanto nella Camera dei Rappresentanti, quanto al Senato, come pure alla Casa Bianca e presso agenzie federali. Le qualifiche specifiche e l'ampia esperienza del nostro team bipartisan può così fornire un considerevole vantaggio tattico.

Protezione dei dati, privacy e sicurezza informatica – Un mosaico variegato di norme

Diversamente dall'Unione Europea, che ha adottato una direttiva onnicomprensiva sulla protezione dei dati quale quadro di riferimento per la tutela di tutti i dati personali degli Stati Membri, gli Stati Uniti operano in un variegato mosaico di norme sulla privacy, che regolamentano diversi settori industriali. Baker Donelson assiste i propri clienti nella gestione del rischio, sviluppando e implementando politiche, procedure, standard, riferimenti e linee guida per amministrare al meglio tutte le questioni in materia di privacy, sicurezza e conformità, che possono emergere durante le operazioni in Europa e negli Stati Uniti. Collaboriamo attivamente con i clienti italiani per sviluppare e implementare piani e programmi di gestione del rischio, inclusi piani di intervento in caso di danni alla sicurezza, piani per il rispetto degli standard di sicurezza e della privacy delle informazioni, nonché piani di gestione della continuità operativa e piani di ripristino in caso di disastro. Oggi, infatti, le aziende si affidano in misura crescente a prodotti e servizi assicurativi per la gestione di rischi e perdite, derivanti da violazioni dei dati e/o della sicurezza. Assistiamo pertanto i clienti italiani in merito a tutte le questioni legali associate a prodotti assicurativi in materia di privacy, sicurezza dei dati e sicurezza informatica.

Proprietà intellettuale – Proteggere il vostro nome e il vostro know-how

I legali di Baker Donelson tutelano le invenzioni e tutte le altre forme di proprietà intellettuale per conto dei propri clienti, siano essi start-up o multinazionali. Siamo in grado di acquisire, difendere e far rispettare brevetti, marchi e diritti di copyright negli Stati Uniti e nel resto del mondo. I nostri legali gestiscono le problematiche dei clienti italiani con buon senso e praticità, uniti a una conoscenza approfondita di svariati settori tecnici. La nostra divisione di proprietà intellettuale, altamente

specializzata e integrata in uno studio legale che offre servizi completi per le aziende, ci consente di gestire le nostre risorse nel quadro di un'ampia strategia operativa e di competitività. Sviluppiamo così soluzioni mirate a superare gli ostacoli che limitino la libertà operativa, negoziando accordi di licenza o di trasferimento materiale e utilizzando portafogli di proprietà intellettuale esistenti per consolidare la posizione competitiva dei nostri clienti.

Imprese emergenti – Mettere a frutto il vostro potenziale

I legali della divisione imprese emergenti di Baker Donelson compongono un team multidisciplinare, che punta a rappresentare gli interessi specifici di start-up in rapida ascesa come pure di altre aziende emergenti, focalizzandosi particolarmente sulle imprese italiane. I nostri legali conoscono approfonditamente le realtà aziendali dei nostri clienti e sanno cosa serve a supportare i loro sforzi nell'esplorazione e nell'espansione sul mercato statunitense. Le aziende emergenti sono presenti in varie forme e strutture, ma tutte hanno questioni legali da dirimere per poter raggiungere il successo sul lungo termine. I legali della divisione imprese emergenti sviluppano perciò servizi personalizzati, in linea con le necessità della vostra azienda. Offriamo inoltre servizi legali a costi fissi e programmi di formazione, al fine di fornire servizi economicamente accessibili alle aziende che muovono i primi passi sul mercato.